

# PŘÍPADOVÁ STUDIE

Řezání | Řezání kamene | Amacut

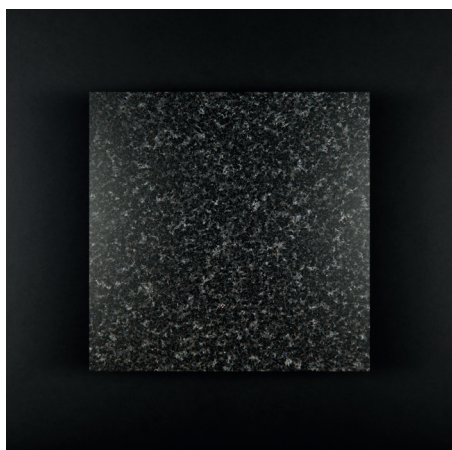
## Situace

S více než 25 lety zkušeností je španělská společnost Euro-Roca díky soustavnému růstu produkce vedoucí společností v oboru zpracování žuly a distribuce výrobků z přírodního kamene.

Přísná kontrola kvality výroby umožňuje spolupracovat s rozsáhlou sítí renomovaných distributorů s velkými zkušenostmi s prodejem přírodního kamene.

*„Partnerství se společností Ervin nám poskytlo produkt, který je úsporný, ale stále kvalitní.“*

JOSE CARLOS DA ROSA  
VÝROBNÍ ŘEDITEL  
EURO ROCA SA



## Výzva

Udržení nákladů v přijatelných mezích umožňuje Euro-Roca udržet si konkurenceschopnost i na stále se měnícím trhu.

- Snížení nákladů na výrobu
- Delší životnost

Úspěšná prodejní strategie zvyšuje poptávku a tím i náklady na suroviny a výrobní proces. Jedním ze základních komponentů procesu je materiál Amacut, dodávaný společností Ervin.

# PŘÍPADOVÁ STUDIE

Řezání | Řezání kamene | Amacut

## Řešení

Společnost Ervin s pomocí místní technické podpory a se zapojením vývojového centra v britském Tiptonu, vyvinula nový tryskací materiál. Drobnou úpravou velikosti a životnosti abraziva byl dodán plně vyhovující inovovaný produkt.

*„Klienti v oboru zpracování kamene se spoléhají na technickou podporu svého dodavatele abraziva. Úzká spolupráce mezi prodejci Ervin a našimi vývojáři ve výrobním závodě v UK je pro nás zcela zásadní.“*

IAGO OTERO, TECHNICKÁ  
PODPORA ERVIN PRO  
PYRENEJSKÝ POLOOSTROV

## Výsledek

Během zkušebního provozu a testování abraziva byla zjištěna 10 až 15% úspora abraziva vtaženo na čtvereční metry řezu.

- Snížení spotřeby abraziva až o 15%
- Soustavná technická podpora a optimalizace výrobního procesu

---

**ERVIN**

The World Standard for Quality

[www.ervin.eu](http://www.ervin.eu)