

CASOS PRÁCTICOS

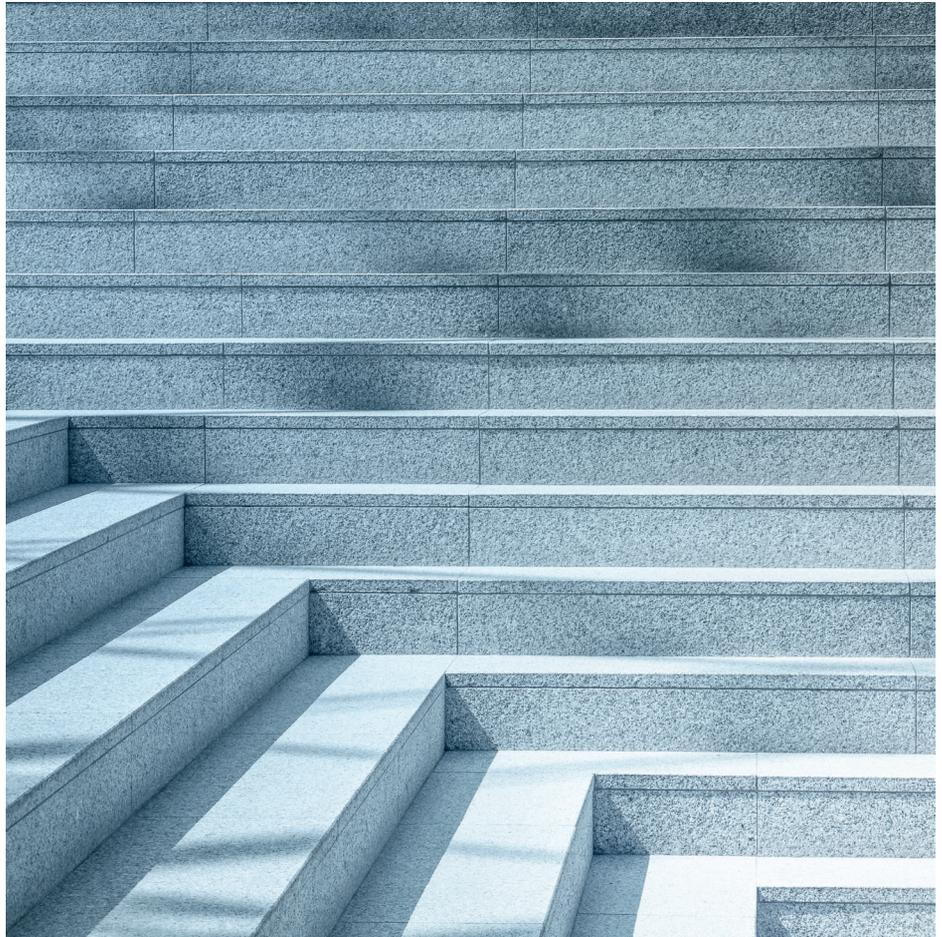
Corte | Corte de Piedra | Amacut

Resumen

España — Con más de 25 años de experiencia, Euro-Roca ha experimentado un crecimiento continuo hasta convertirse en una empresa líder en la industria del procesamiento de granito y en la distribución de piedra natural. Un estricto control de calidad en todo el proceso les permite mantener una red comercial que cuenta con gran reputación y una amplia experiencia en el campo de la piedra natural.

“La asociación con Ervin ha proporcionado un producto económico y de calidad.”

JOSE CARLOS DA ROSA
JEFE DE PRODUCCIÓN –
EURO ROCA SA



Reto

Mantener bajos los costes permite a Euro-Roca mantener una ventaja competitiva en un mercado cambiante. Una exitosa estrategia de ventas aumenta los requisitos y, por lo tanto, los costes, de las materias primas y los componentes esenciales del proceso. Uno de ellos es el material Amacut proporcionado por su socio Ervin.

- Reducir los costes operativos
- Mejorar la durabilidad

CASOS PRÁCTICOS

Corte | Corte de Piedra | Amacut

Solución

Ervin, a través de su soporte técnico local desarrolló en la planta de Tipton, Reino Unido, un nuevo material para el proceso.

Fue así como con unos sutiles cambios en la distribución de tamaños y en la durabilidad del abrasivo, se proporcionó un producto mejorado.

“Los clientes en la industria del corte de piedra confían en el soporte técnico de su proveedor de abrasivos. Unos vínculos estrechos entre el personal de ventas de Ervin y nuestro equipo de desarrollo de productos en nuestra planta de producción en el Reino Unido son vitales para ello.”

IAGO OTERO, ERVIN SERVICIO TÉCNICO

Resultado

Durante el período de pruebas, cuidadosamente supervisadas y controladas, Euro-Roca midió una reducción del 10-15% en el consumo de abrasivo por m².

- Hasta un 15% de reducción en el consumo de abrasivos
- Asistencia técnica continuada para la optimización del proceso

ERVIN

The World Standard for Quality

www.ervin.eu